

生物医学公司融资困境的成因及对策研究

——以X生物科技公司为例

陆 璐

甘肃农业大学管理学院, 甘肃 兰州

收稿日期: 2024年8月30日; 录用日期: 2024年11月12日; 发布日期: 2024年11月19日

摘 要

文章围绕生物医学公司面临的融资困境及其成因进行了深入探讨, 并提出了相应的解决对策。文章首先分析了生物医学公司融资现状, 系统地剖析了融资困境的成因。在此基础上, 文章提出了相应的解决对策。旨在通过这些策略的实施, 帮助生物医学公司有效应对融资难题, 为其持续发展提供支撑。

关键词

生物医学公司, 融资困境, 内部管理, 技术转化, 创新能力

Research on the Causes and Countermeasures of Financing Difficulties in Biomedical Companies

—Taking X Biotechnology Company as an Example

Lu Lu

School of Management, Gansu Agricultural University, Lanzhou Gansu

Received: Aug. 30th, 2024; accepted: Nov. 12th, 2024; published: Nov. 19th, 2024

Abstract

This paper delves into the financing challenges faced by biomedical companies and explores the underlying causes. It begins with an analysis of the current state of financing for biomedical companies, systematically examining the factors contributing to these challenges. Based on this analysis, the paper proposes corresponding solutions aimed at helping biomedical companies effectively

address their financing difficulties and supporting their sustainable development through the implementation of these strategies.

Keywords

Biomedical Companies, Financing Challenges, Internal Management, Technology Transfer, Innovation Capability

Copyright © 2024 by author(s) and Hans Publishers Inc.

This work is licensed under the Creative Commons Attribution International License (CC BY 4.0).

<http://creativecommons.org/licenses/by/4.0/>



Open Access

1. 引言

随着生物技术和医学研究的迅速发展，生物医学公司成为推动医疗健康进步的重要力量。这些公司在新药开发、医疗设备创新以及健康管理领域发挥着日益重要的作用。以 X 生物科技公司为例，该公司在初期融资过程中主要依赖风险投资，但随着市场环境的变化，逐渐面临着融资难度增加的问题。通过对 X 公司融资历程的分析，可以更好地理解当前生物医学公司面临的融资困境及其成因。然而，生物医学行业的特点决定了其研发周期长、资金消耗大、风险高，这些因素共同作用导致生物医学公司面临着严峻的融资困境[1]。因此，深入分析生物医学公司融资困境的成因，探讨解决对策，为生物医学公司提供融资决策参考，同时为相关政策制定提供理论支持。

2. 生物医学公司融资现状及成因分析

2.1. 资本融资市场波动较大

资本市场的波动性直接影响了生物医学公司的融资能力。例如，在全球金融市场动荡期间，X 公司的股价大幅波动，导致投资者信心下降，从而融资困难。此外，随着进入市场的公司数量增多，竞争日益激烈，部分生物医学公司的估值出现泡沫。这种估值泡沫不仅会影响公司未来的融资能力，还可能引发市场对整个生物医学领域的信心危机，进而导致投资者的退缩。近年来，生物医学公司通过多种渠道筹集资金，如风险投资、私募股权和公开市场融资[2]。这些资金主要用于新药研发和技术创新，推动了许多具有潜力的项目进入市场。然而，尽管融资渠道多样化，生物医学公司在实际融资过程中仍面临着诸多挑战。尽管资本市场表现良好，全球宏观经济的波动和金融市场的调整仍对生物医学公司的融资环境造成了不确定性。特别是在经济衰退或金融危机期间，投资者可能变得更加谨慎，减少对高风险项目的投资，这将直接影响生物医学公司的融资能力。然而，资本市场的波动性也给生物医学公司的融资带来了不确定性。全球宏观经济的波动和金融市场的调整可能对投资者的信心产生重大影响，导致融资环境的不稳定。例如，经济衰退或金融危机期间，投资者可能变得更加谨慎，减少对高风险项目的投资，这将直接影响生物医学公司的融资能力。此外，随着进入市场的公司数量增多，竞争日益激烈，部分生物医学公司的估值出现泡沫。这种估值泡沫不仅会影响公司未来的融资能力，还可能引发市场对整个生物医学领域的信心危机，进而导致投资者的退缩。退出机制的限制也是生物医学公司面临的一大困境。投资者通常希望通过 IPO 或并购等方式退出，以实现投资回报。然而，如果市场表现不佳，特别是在市场波动较大或投资者信心不足的情况下，这些退出途径可能受到限制[3]。例如，IPO 市场冷却或并购交易减少都会直接影响投资者的退出机会。这种退出机制的限制不仅影响投资者的投资意愿，也可能导致

公司融资难度增加，因为投资者在考虑新的投资时会更加谨慎，甚至可能要求更高的投资回报或更低的投资估值。

2.2. 监管政策存在不确定性

当前，生物医学公司在不同国家和地区面临的监管政策存在显著差异，增加了合规成本。例如，X 公司在美国和欧洲市场分别面临不同的审批要求，导致产品上市周期被延长。这种监管环境的复杂性不仅增加了公司的合规成本，还延长了产品进入市场的时间。此外，政策变动风险也是一大挑战。生物医学领域的政策环境具有较大的不确定性，尤其是涉及药品定价、专利保护等方面的政策调整，可能直接影响公司的盈利预期。这些政策不仅提升了企业的研发积极性，也促进了新技术、新产品的不断涌现。此外，为了加快生物医学产品的上市进程，一些国家和地区还推出了药品和医疗器械的快速审批通道。比如，美国食品药品监督管理局(FDA)和欧洲药品管理局(EMA)都设有加速审批机制，通过优先审评、加速批准等方式，帮助具备突破性疗效的创新药品和医疗器械更快地进入市场。这些措施不仅有利于创新成果的迅速转化，也满足了市场对新型治疗手段的迫切需求。尽管有诸多政策支持，生物医学公司在实际运营中仍面临诸多监管困境。首先，不同国家和地区的监管政策差异较大，特别是对于跨国公司而言，需要面对多重监管要求。这种监管环境的复杂性不仅增加了公司的合规成本，还延长了产品进入市场的时间[4]。例如，一种新药在美国获得批准后，还需要在欧盟、亚洲等地进行额外的审批和认证，导致上市时间大大延长。此外，政策变动风险也是一大挑战。生物医学领域的政策环境具有较大的不确定性，尤其是涉及药品定价、专利保护等方面的政策调整，可能直接影响公司的盈利预期。比如，如果某国突然调整药品价格管制政策，降低药品售价，可能会使公司在该市场的收入大幅减少，从而影响整体财务表现和投资回报。尽管有快速审批通道，但整体来看，药品和医疗器械的审批流程仍然复杂且耗时。快速审批仅适用于极少数具有重大突破性意义的产品，而大部分新药和医疗器械仍需经历常规的审批流程。这些流程包括临床试验、数据分析、审评和再审评等多个环节，每个环节都可能耗费数月甚至数年的时间。在此过程中，企业需要持续投入大量资金以支持研发和临床试验，而审批延迟则可能导致资金链紧张，尤其是对于资金实力相对较弱的中小企业而言，长时间的审批周期和高昂的资金消耗常常使它们面临生存压力。

另外一方面，多重监管要求的存在使得生物医学公司在不同市场面临较高的合规成本。例如，X 公司在美国和欧洲市场分别面临不同的审批要求，导致产品上市周期被延长。政策变动风险也是一大挑战，例如药品定价和专利保护政策的调整，可能直接影响公司的盈利预期。尽管有快速审批通道，大部分新药和医疗器械仍需经历常规流程，包含多个环节，审批延迟可能导致资金链紧张，尤其对中小企业而言，可能面临生存压力。

2.3. 技术创新和市场需求较大

生物医学领域的技术创新正处于前所未有的活跃阶段，诸如基因编辑、细胞治疗和精准医疗等新技术的不断涌现，极大地推动了行业的发展。这些创新技术不仅在理论上具有突破性意义，而且在实际应用中也展示了巨大的潜力。例如，CRISPR 基因编辑技术的出现，为基因治疗带来了新的希望，能够在基因层面上治疗遗传疾病。而细胞治疗，如 CAR-T 细胞疗法，则在癌症治疗中取得了显著进展。此外，精准医疗通过基因组学、大数据和人工智能等技术手段，实现了对个体化治疗的精确诊断和干预。这些前沿技术的出现，吸引了大量的投资资金，推动了生物医学领域的快速发展。尽管技术创新和市场需求推动了生物医学领域的快速发展，但该行业仍然面临着诸多困境。首先，高研发成本是生物医学公司面临的主要挑战之一。生物医学研发投入巨大，从早期的基础研究到后期的临床试验，都需要大量的资金支

持。尤其是临床试验阶段，涉及大规模的患者样本和长期的疗效观察，成本高昂且周期长，往往需要数年甚至十年以上的时间才能完成。此外，高昂的研发成本也意味着较高的风险，一旦研发项目失败，企业将面临巨大的财务损失。同时，新技术的临床应用效果和安全性存在较大的不确定性。尽管许多前沿技术在理论和初步实验中表现出很大的潜力，但在实际临床应用中，其效果和安全性仍需经过严格的验证。临床试验的复杂性和不可预测性使得新技术的推广面临诸多挑战[5]。一些技术在临床试验中可能表现不佳，甚至出现安全问题，导致整个项目失败。这种技术路径的不确定性不仅影响了企业的投资回报，也增加了研发的风险。此外，市场竞争的激烈程度也在不断加剧。随着越来越多的公司进入生物医学领域，技术同质化问题日益突出。许多公司在同一技术领域展开竞争，导致市场上出现大量相似的产品和技术。这种激烈的竞争环境增加了企业的市场压力，迫使其不断加大研发投入和市场推广力度，以保持竞争优势。然而，市场竞争的加剧也可能导致价格战和利润率下降，进一步增加企业的运营压力。

3. 生物医学公司融资对策与发展建议

为了有效解决生物医学公司在融资过程中遇到的困难，以下提出了一系列的对策和建议，旨在从加强内部管理与提升创新能力，以及优化外部融资环境两大方面进行改进。

3.1. 优化外部融资环境

随着金融市场的不断发展和创新，生物医学公司应当探索更多样化的融资渠道和方式。除了传统的银行贷款和风险投资之外，股权融资、众筹和产业投资基金等方式也逐渐成为重要的融资渠道。股权融资允许公司通过出售股份来筹集资金，虽然这意味着需要分享公司的部分控制权，但却可以在不增加负债的情况下获得资金支持。众筹则是一种利用互联网平台集合小额资金支持大项目的融资方式，这不仅能筹集资金，还能增加公众对公司项目的关注和认可[6]。此外，与大型医药企业建立战略合作关系，通过技术转让和联合研发等方式获取资金支持，不仅能够解决资金问题，还能加速技术的市场化进程。在全球化的背景下，寻求跨国合作和吸引外资投资也成为了拓宽融资渠道的有效途径，这要求公司具备国际化的视野和操作能力。为了加快生物医学产品的上市进程，政府需要进一步优化审批流程，提高审批效率。目前，虽然一些国家已经推出了快速审批通道，但整体审批流程仍然复杂且耗时。政府可以引入更多的灵活审批机制，如加速审评、优先审批等，特别是针对那些在治疗重大疾病方面具有突破性成果的创新产品。例如，可以设立“突破性疗法”或“重大疾病优先审评”类别，使这些产品在临床试验阶段就能获得更多的政策支持和资源倾斜，加快审批速度。此外，加强监管机构与企业之间的沟通也是优化审批流程的重要措施之一[7]。监管机构应主动提供政策咨询和指导，帮助企业更好地理解 and 应对监管要求。例如，可以设立专门的咨询服务窗口或热线，为企业解答审批过程中的疑问，提供个性化的指导和建议。同时，监管机构可以定期组织培训和交流活动，介绍最新的监管政策和审批流程，提升企业的合规能力。

3.2. 强化政策支持

为了推动生物医学领域的持续发展，各国政府应进一步强化政策支持，出台更为具体和有针对性的扶持计划。设立专项基金是一个有效的举措，这些基金可以专门用于支持那些具有重大社会和经济价值的生物医学项目。例如，政府可以设立用于支持癌症治疗、基因编辑、疫苗研发等高影响力领域的专项资金，帮助企业克服早期研发阶段的资金瓶颈。此外，政府还可以通过提供税收优惠政策来降低生物医学公司的运营成本。具体措施包括研发费用加计扣除、固定资产折旧加速等税收激励政策，这些措施可以有效减轻企业的税收负担，增强企业在研发方面的投入能力。另外，建立公共研发平台和技术转移中心也是一项重要的扶持措施[8]。公共研发平台可以为中小企业提供共享的科研设备和技术支持，降低企

业的研发成本,提升研发效率。技术转移中心则可以促进产学研合作,加快科研成果向市场产品的转化。这些机构可以组织科技成果发布会、对接会等活动,搭建企业与科研机构之间的桥梁,促进技术成果的交流和合作。通过这些举措,政府可以帮助企业更好地利用外部资源,提升技术创新能力和市场竞争力。

3.3. 加强内部管理与创新能力提升

生物医学公司应加大对技术研发的投入,以提升自主创新能力。这不仅涉及到加大资金投入,还需建立一个高效的研发体系,从基础研究到应用研究,全方位推动技术创新。公司应致力于开发具有自主知识产权的核心技术和产品,这不仅能提升企业的技术竞争力,还能为公司带来长期的竞争优势。例如,企业可以在基因编辑、细胞治疗、精准医疗等前沿领域进行深入研究,开发出具有突破性意义的产品。此外,企业还应注重技术储备和研发管道的多样化,通过多个项目的并行研发,分散单一项目失败带来的风险。这样,即使某个项目未能成功,其他项目仍能继续推进,为企业带来持续的创新动力[9]。为了提升研发水平,企业可以积极与科研机构、大学等外部资源合作,通过产学研结合的方式,利用外部的科研力量和创新资源,加速技术突破和产品开发。企业在提升技术创新能力的同时,也应注重内部管理和运营的优化,以提升整体运营效率。通过引入先进的管理理念和工具,如精益管理、六西格玛、项目管理等方法,优化研发、生产和市场营销等各个环节的流程,企业可以显著降低运营成本,提高生产效率。例如,在研发环节,企业可以采用敏捷开发模式,缩短产品开发周期,快速响应市场需求。在生产环节,企业可以引入自动化和信息化技术,提升生产线的效率和质量控制能力。在市场营销方面,企业可以通过数据分析和精准营销,提高市场推广的效果和客户满意度。特别是在资金管理方面,企业应加强预算管理和风险控制,确保资金的有效使用。通过科学的预算编制和严格的预算执行,企业可以合理分配资源,避免资金浪费。同时,企业应建立健全的风险控制体系,识别和评估各类潜在风险,并采取有效的应对措施,降低运营风险。此外,企业可以通过加强品牌建设和市场推广,提升市场认可度和品牌影响力[10]。建立强大的品牌形象,不仅有助于提高产品的市场竞争力,还能增强企业在投资者中的吸引力,获得更多的融资机会和支持。

4. 结语

本研究深入探讨了生物医学行业在融资活动中遭遇的重大挑战及其深层原因,进而提出了一系列针对性的对策和建议,通过实施这些策略,生物医学公司不仅能够有效缓解融资压力,还能公司的长期发展和技术创新奠定坚实的基础。展望未来,随着科技的不断进步和政策环境的持续优化,生物医学领域的融资环境有望得到进一步的改善。这将为生物医学公司提供更广阔的发展空间,促进该行业的健康成长和技术创新。

参考文献

- [1] 王玥. SH 公司纵向一体化的绩效影响研究[D]: [硕士学位论文]. 宜昌: 三峡大学, 2023.
- [2] 傅苏颖. 全国人大代表、华兰生物董事长安康: 营造创新生物医药企业良性融资生态[N]. 中国证券报, 2024-03-11(A03).
- [3] 姚连营, 丁晓波. 探索“六链融合”发展模式 打造生物医药产业生态“强磁场” [J]. 政策瞭望, 2024(1): 43-47.
- [4] 张洁, 傅雪梅, 蒋同明. 加快推动南京生物医药产业高质量发展研究[J]. 江南论坛, 2024(1): 58-61.
- [5] 贾君怡, 詹加佳, 陈经纬. 分类推进地方融资平台市场化转型: 标准界定与模式选择[J]. 经济管理, 2023, 45(12): 63-80.
- [6] 崔蓓. 生物医药创新体系发展策略研究[D]: [博士学位论文]. 北京: 军事科学院, 2022.
- [7] 周启微. 云南省生物医药产业发展研究[D]: [硕士学位论文]. 昆明: 昆明医科大学, 2020.

- [8] 黄骥陶. SH 生物医药企业融资问题研究[D]: [硕士学位论文]. 苏州: 苏州大学, 2019.
- [9] 郭柯磊. 促进我国医疗器械中小企业融资的政策研究[D]: [硕士学位论文]. 北京: 北京协和医学院, 2012.
- [10] 杨勇. 重庆生物医药产业技术预见及其对策研究[D]: [博士学位论文]. 重庆: 第三军医大学, 2009.